**1. KLAAR VOOR DE START**

PITCH EVALUATIEFORMULIER

## **Doel**

Je kunt je eigen presentatievaardigheden evalueren.

## **Opdrachtbeschrijving**

|  |  |
| --- | --- |
| Naam pitcher |       |
| Onderwerp | Waarom ben jij een goede verkoper? |
| Datum |       |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Wat ging goed? | Wat ga je in je nieuwe pitch verbeteren? | Welke verbeteringen zijn goed toegepast? |
| Prikkelende/Verrassende/Originele openingsvraag of stelling |       |       |       |
| 3 Eigenschappen/kenmerken en 3 Voordelen |       |       |       |
| Bewijzen van de voordelen |       |       |       |
| Originele afsluiting |       |       |       |